



销售与运营计划 (S&OP)

适用于 S&OP 的 CCH® Tagetik 供应链规划（前身为 Vanguard 预测计划*）帮助决策者实现轻松协作，并在涵盖整个企业需求的统一操作平台上达成共识。有了 CCH® Tagetik，企业就能获得需求、供应和财务的全面视角，使战略业务计划与运营能力和制约因素保持一致。

面临挑战

由于新兴经济体的经济增长不断加快，企业面临着比以往任何时候都更加复杂的供应链。

由于部门层面的目标和流程各不相同，“各自为政”在大多数企业中都很常见，客户需求的日益不稳定性又放大了采购限制、库存、仓储、优化订单等方面的可视性不足等问题。

CCH® Tagetik 销售与运营计划

有了 CCH® Tagetik 销售与运营计划，企业就可以在技术先进的平台上建立 S&OP 流程，从而在整个组织内实现协同计划。CCH® Tagetik 基于约束条件的计划是市场上准确的计划，通过共享假设协作，企业能够应对不断变化的市场和新机遇。

通过 CCH® Tagetik，企业可以调整运营和战略，实现决策者之间的协作，实现就单一计划达成共识，同时获得需求、供应和财务的组织视角，用户可以：

- 将需求数据汇总到统一视图中
- 将计划与财务条款和影响结合起来
- 将运营与战略目标联系起来
- 获得端到端的可视性
- 降低需求变化的影响
- 提高透明度和问责制
- 提高部门间的协作和效率
- 通过云平台实现部门间以及上游和下游的协作
- 平衡供应和需求

销售与运营计划 (S & OP)

优势

- 改进计划制定
- 增加共识，减少意外
- 实时了解计划变更对整个企业的影响
- 流程自动化
- 找出战略计划和运营计划之间的差距
- 降低库存和运营成本

功能特点

- 在一个屏幕上集成需求计划和 MEIO
- 计划和优化库存
- 规划产能
- 优化基于规范分析的订单计划
- 假设情景规划
- 自动多仓库再平衡
- 基于图形用户界面的可配置工作流程
- 动态财务影响分析
- 支持 CPFR
- 支持长交货期材料

优化S&OP

- 整合需求、供应和财务团队
- 设定财务目标
- 根据目标管理绩效，找出差距
- 根据各种公司指标评估多种供需平衡方案，以实现最佳权衡
- 输入并维护 S&OP 假设

威科集团收购了基于云的综合业务规划 (IBP) 解决方案的全球供应商 Vanguard Software，将屡获殊荣的 CCH® Tagetik 企业绩效管理 (CPM) 专家解决方案扩展到销售和运营规划，包括供应链规划。

关于威科集团

威科集团 (WKL) 是提供专业信息、软件解决方案和服务的全球先进者，服务领域涉及医疗健康、税务与审计、财务和企业合规、法律和监管以及企业绩效和ESG。我们提供专家解决方案，将深度领域知识与技术和服务结合起来，帮助客户每天做出关键决策。威科集团2023年报告称，全年营收为56亿欧元。威科集团为180多个国家的客户提供服务，在40多个国家开展业务，在全球各地的员工总数约为24,000人。企业总部位于荷兰的埃尔芬市。威科集团在阿姆斯特丹泛欧交易所上市交易，并是阿姆斯特丹证券交易所和泛欧交易所 100 指数的成份股之一。威科集团设置了 Sponsored Level 1 (场外交易) 美国预托证券 (ADR) 计划。美国预托证券 (ADR) 在美国的场外交易市场上交易 (WTKWY)。

欲了解更多信息，请访问 www.wolterskluwer.com，也可在 Twitter、Facebook、LinkedIn 和 YouTube 上关注我们。